

紹介業務の効率と品質を上げる人材紹介/派遣業向け地図アプリ 「MatchingMap（マッチングマップ）」を提供開始



株式会社co-meeting（所在地：東京都新宿区、代表取締役：木村篤彦）は、株式会社セールスフォース・ドットコムが提供するクラウドサービス「Salesforce Sales Cloud」をご利用のお客様に向けて、紹介業務の効率と品質を上げる人材紹介/派遣業向け地図アプリ「MatchingMap（マッチングマップ）」を、本日（2020年6月29日）より提供開始したことを発表します。本アプリは、主に人材紹介業向けにSalesforceの導入・利用促進支援事業を営む株式会社Zoomee（所在地：東京都武蔵野市、代表取締役：今泉 良輔）の協力のもと、開発されました。

株式会社セールスフォース・ドットコムが提供するビジネスアプリのマーケットプレイス Salesforce AppExchange向けアプリケーションの開発や提供を手掛ける株式会社co-meeting（所在地：東京都新宿区、代表取締役：木村篤彦）は、人材紹介/派遣業向け地図アプリ「MatchingMap（マッチングマップ）」を、2020年6月29日（金）より提供開始いたしました。

「MatchingMap（マッチングマップ）」

サービスページ：<http://matchingmap.co-meeting.co.jp>

Salesforce AppExchangeのMatchingMapページ：

<https://appexchangejp.salesforce.com/appxListingDetail?listingId=a0N3A00000FYxLvUAL>

【背景】

co-meetingでは、Salesforce専用カレンダー「Calsket」やちょい足しで効果を上げるLightningコンポーネント「CM Components」など、Salesforceの機能を補完し、Salesforceの利用を支援するAppExchangeアプリを多数提供するとともに、AppExchangeアプリの開発や社内のSalesforce利用を促進する開発支援サービスの提供など、「働く人」の働く時間を充実させ、人生を豊かにすることを目標に、事業を進めてきました。

今回のMatchingMapでは、人材紹介・派遣業に焦点を絞り、現場の営業・コンサルタントの紹介実務の効率化を図り、Salesforceへの分析可能なデータの蓄積や新入社員や中途社員の戦力化スピードの向上など、Salesforceの利用を多角的にご支援し、特定業種にフォーカスすることでこそ可能な価値の提供を意識して開発しています。

【製品・サービスの概要】

MatchingMap（マッチングマップ）は、勤務地の重要度が高い業種を扱う人材紹介・紹介業業に特化し、地図を軸にした営業支援アプリケーションです。

<機能>

地図：求職者を中心に求人プロット/取引先を中心に求職者をプロット

検索/絞り込み機能：勤務地や待遇などの各種条件をカスタマイズして利用できる

マッチング作成機能：求職者と求人をひもづけて選考検討状況を追跡するマッチングレコードを地図上から作成する機能（マッチングオブジェクトは既存のオブジェクトも利用可能）

<3つの特長>

1：紹介実務のスピードUP

紹介先探しや求職者への連絡、リストアップ作業や状況確認など、日々の業務は大変です。

MatchingMapで整備すれば、日々の業務時間の短縮につながります。

2：紹介品質のバラつき低下

ベテランと新人では、経験に差が出てしまい紹介品質にバラつきが生じてしまい、教育に時間がかかるものです。MatchingMapが定着していくと、検索条件を拡充しノウハウを共有することで、紹介品質が向上。新人や中途社員の戦力化スピードも向上します。

3：分析可能なデータの蓄積

売上（成果）に直結しないデータの入力現場にとっては苦痛なものですが、入力しなければ分

析可能なデータの蓄積もされません。現場にとって便利な機能を業務に合わせて提供することで、自然と分析可能なマッチングデータが蓄積される環境が整っていきます。

<価格>

月額20,000円～（別途Google Maps Platformの費用が発生します）

【今後の展望】

リリースのタイミングでは地図上への各種情報のプロットやマッチングデータの作成の効率化を中心に機能を提供していますが、今後はこれらの機能を拡張し、求職者への求人案内メールの作成効率化など、紹介業務を自動化・効率化する機能を随時拡張していく予定です。

【株式会社セールスフォース・ドットコム 執行役員 アライアンス事業 AppExchangeアライアンス部 部長 御代 茂樹様からのエンドースメント】

「MatchingMap」が、Salesforce AppExchangeアプリケーションとして新たにリリースされることを心から歓迎いたします。人材紹介/派遣業界には、Salesforce Sales Cloudを始めとして数多くの当社ソリューションをご採用頂いております。MatchingMapにより、求職者と求人者のマッチングのスピードと品質が向上し、お客様の利用促進に繋がることを期待します。

【株式会社Zoomeeについて】

株式会社Zoomeeは、人材紹介事業の創業期から拡大期フェーズに対して、Salesforceの導入を軸にした営業支援ツールの開発サービスを提供しています。フルカスタマイズはもちろんのこと、短納期・低価格の人材紹介業務向けソリューション「Zeap(ズィープ)」など、お客様の事業フェーズや予算に合わせたサービスを展開しています。

【株式会社co-meetingについて】

株式会社co-meetingでは、創業以来スローガンである「Happy Work! Happy Life!」を掲げ、Salesforce専用カレンダー「Calsket」や、ちょい足しで効果を上げるLightningコンポーネント「CM Components」など、世界中の「働く人」の「働く時間」を充実させ、人生を豊かにするソフトウェアサービスを開発・提供することを目標に活動を続けると同時に、社員みんなが楽しく、充実した仕事ができる会社を目指しています。<http://www.co-meeting.co.jp/>

【本件に関するお問い合わせ先】

株式会社co-meeting 担当：矢野（やの）

TEL：03-6759-8373

e-mail: info@co-meeting.com

以上